



Wie is wie

Netwerken is een manier om met mensen in contact te komen die jou op weg kunnen helpen naar bijvoorbeeld een nieuwe baan.

Met je aanwezigheid op social media heb je al gauw een flink netwerk. Maar heb je ook een idee wie je allemaal kent? Doel van deze oefening is dat je een beeld krijgt van wie je kent en hoe je via hen jouw netwerk doelgericht kunt vergroten.

- Neem het schema op de laatste bladzijde voor je. Je zet je zelf centraal: **IK**.
- Schrijf in de **groene bolletjes** diegene die je goed kent. Noteer hun naam en hun beroep/bedrijf.
 1. Bepaal met wie van hen je eens zou willen praten over jouw doel: wie doet werk of heeft ervaring waar jij graag eens meer over zou willen weten?
 2. Maak een afspraak onder de noemer *'Ik ben me aan het oriënteren over een volgende stap en ik zou graag eens met jou praten hoe jij bepaalde zaken aanpakt?'*

Mijn ervaring is dat mensen het over het algemeen heel leuk vinden om over hun werk te praten.
 3. Zorg natuurlijk wel dat je goed voorbereid bent en weet wat je in het gesprek te weten wilt komen en wissel uit met jouw ervaringen en dat wat je wilt bereiken en welke vragen je daarbij hebt. Sluit af met zinnen als:
'Nu je ook meer van mij en mijn zoektocht weet, is er iemand die ik ook eens zou moeten spreken hierover?'
'Kun je mij bij hem/haar introduceren?'

- Schrijf in de **oranje bolletjes** vervolgens de namen van mensen die je via je eerste gesprekkenronde aangereikt krijgt.
 1. Check je doel ook nog eens, want door de verschillende gesprekken kun je misschien wel aanvullende inzichten krijgen.
 2. Laat je door je eerste gesprekspartner introduceren en maak een afspraak.
 3. Ook nu ben je weer goed voorbereid voor elk gesprek en sluit je af met:
‘Nu je ook meer van mij en mijn zoektocht weet, is er iemand die ik ook eens zou moeten spreken hierover?’
‘Kun je mij bij hem/haar introduceren?’
- Schrijf in de buitenring van **gele bolletjes** de namen (en functie/bedrijf) van mensen die je via de mensen in de oranje bolletjes aangereikt krijgt.
 1. Check je doel ook nu nogmaals, want door de verschillende gesprekken kun je misschien wel aanvullende inzichten krijgen.
 2. Bepaal heel goed of een gesprek met hen inderdaad zinvol is en laat je vervolgens introduceren en werk op dezelfde manier als hierboven beschreven staat.

Je zult merken dat in sommige gesprekken doorvragen naar een andere gesprekspartner heel vanzelfsprekend is of dat iemand dat jou spontaan aanbiedt! In andere gesprekken voelt het als niet passend om daar naar te vragen, of durf je het misschien niet (nog niet). Je kan dan ook afronden met *‘Als ik nog een vraag heb komende week kan ik je dan nog even bellen of een korte mail sturen?’* Zo houd je de mogelijkheid tot contact open. Zo’n vervolgvraag kan dan bijvoorbeeld ook de vraag naar een andere persoon om mee te praten zijn!

Er staan nu een heleboel namen in je overzicht. Doe een een stap naar achter en zie wie je allemaal kent. Dit is jouw nieuwe netwerk!

-  Gebruik de groene bolletjes voor de goede bekenden.
-  Gebruik de oranje bolletjes voor de mensen die je via je netwerk in de groene bolletjes kunt leren kennen
-  Gebruik de gele bolletjes voor personen die je via jouw oranje netwerk kunt leren kennen

